

» Mørksej er faldet et par kroner siden i går. Det er mængden, der gør det. Det er forventeligt.

CHRISTIAN GRØNKJÆR, medejer af Erling Grønkjærs Fiskeeksport, opkøber på auktionen i Hanstholm

» Jeg bliver 66, og det er naturligt at begynde at tænke på et generationsskifte. Men jeg kan slet ikke se, at jeg kommer i hold.

TORBEN GRØNKJÆR, direktør i Erling Grønkjær Fiskeeksport A/S



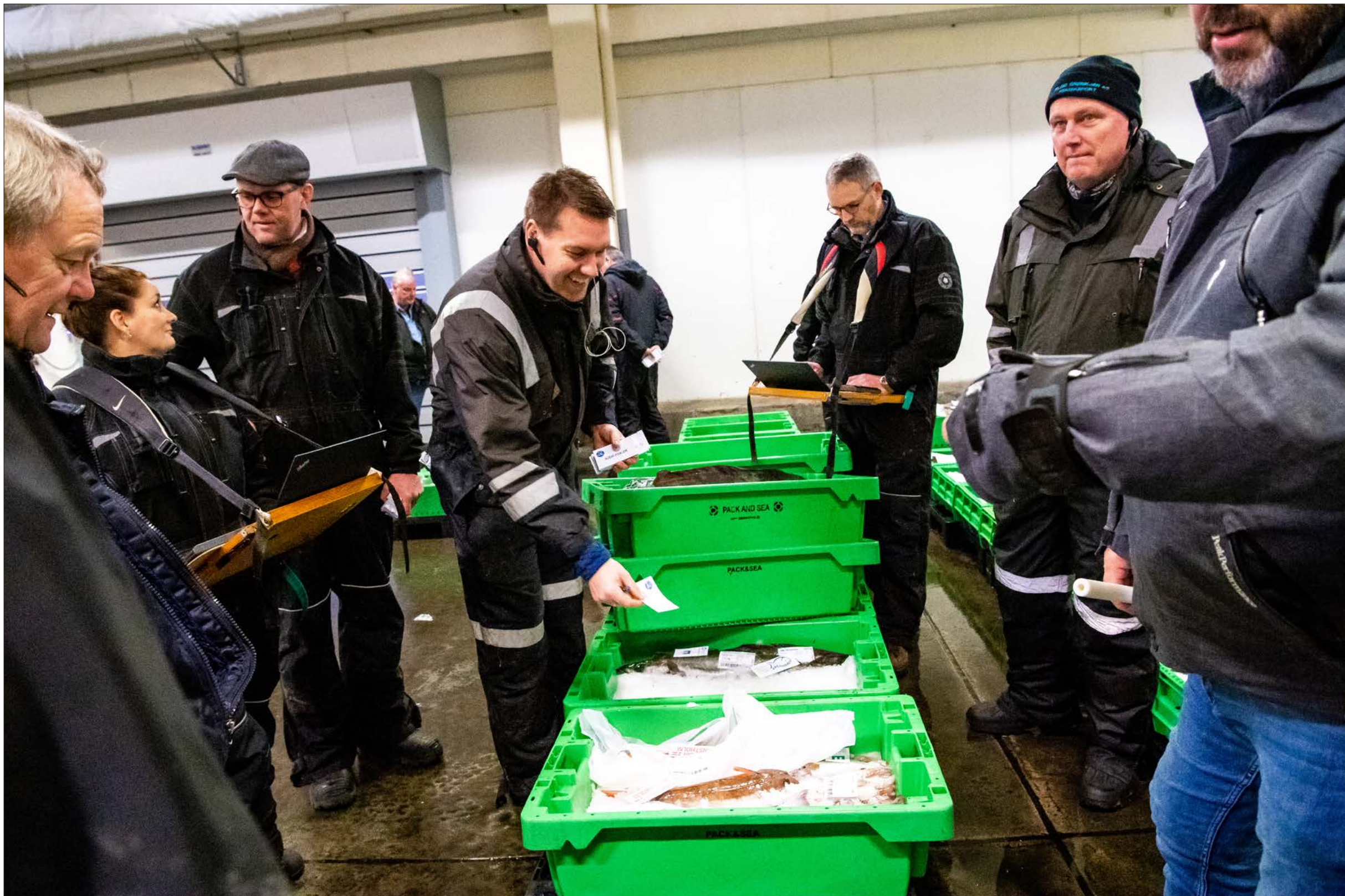
Direktør Torben Grønkjær fylder snart 66 og har været en del af gamet i mange år - han køber ind for Mondo Mar.



Christian Grønkjær jubler, da han får en konkurrent til at byde over 16,75 kroner - og tæt på en pris, han selv har givet.



Denne morgen sælges 75 tons mørksej fra en fransk trawler. Udenlandske fiskere lossere ofte i Hanstholm, fordi prisen er god.



Auktionen begynder med "slanterne". Christian Grønkjær (i midten) køber blæksprutter, selv om de er dyrere end forventet, men der er ikke så store mængder - og hans kunde skal jo have noget. Opkøberne kender hinanden rigtig godt, og de repræsenterer tilsammen 30-40 virksomheder. Poul Østergaard (t.h.) sammenligner det med at gå på casino. Man kan satse højt og vinde.



Christian Grønkjær følger løbende med i de forventede tilførsler, og her spotter han de mange ton mørksej fra det franske skib. Bagerst skimtes hans hustru, Charlotte, der nu også arbejder i firmaet.



Poul Østergaard, Torben Grønkjær og Christian Grønkjær følges ad om morgenen til auktionen, og de har hver deres firmaer, som de køber ind for. Hvert år sælges 40.000 tons konsumfisk i Hanstholm.

Grønkjær-trio slår en handel af

FAMILIEFIRMA: Erling Grønkjær Fiskeeksport A/S er begyndt på et generationsskifte og nytænkning

Af Lone Lærke Krog og Diana Holm (foto)

lone.laerke.krog@nordjyske.dk

HANSTHOLM: - Havkat, 45 kroner, to kasser blæksprutter, 49 kroner, ti kilo rødtunge, 35 kroner.

Handelen af "slanter" er i gang i Auktionshal 3 på Hanstholm Havn en tidlig morgen, styret af auktionsmester Jesper Kongsbak.

Christian Grønkjærs far, Torben, er kommet for at kø-

per to kilo blæksprutter for Hjem-Fisk, som han er indkøber for. Pris: 108 kr. - Det er pissetyr, men vi skal bruge noget, siger han.

Opmærksomheden samler sig om de mange stabler af brune plastikkasser, som en fransk trawler har landet i løbet af natten. Der er 75 ton mørksej.

Christian Grønkjærs far, Torben, er kommet for at kø-

be ind for Mondo Mar. Han er lidt kritisk efter at han har kigget på de fisk, der bugner ud af de åbne kasser i enden.

- De er seks-syv dage gamle, men hvis du kan finde nogle til en god pris, så ... det kan heller ikke hjælpe ikke at have noget, siger han.

Prisen begynder ved 10,40 kroner pr. kilo - så 11,30 kr.

Christian køber 42 kasser til Ravnstrup for 11,10 kr.

- Mørksej er faldet et par kroner siden i går. Det er mængden, der gør det. Det er forventeligt, siger Christian, der i øvrigt bemærker, at fisken har en udmærket kva-

litet, når det er til filetproduktion.

Inde i Auktionshal 1 er der kasser med havtaske, kuller, kulmule - og mørksej fra HM 128 - en kutter hjemmehørende i Hanstholm. Kvaliteten er god.

Christian køber fire kasser mørksej til 17,25, og lidt efter byder han 16,75 for et andet parti - og jubler, da han får en konkurrent op i 17 kroner.

Christian Grønkjær var egentlig uddannet politimand men skiftede for seks år siden til familiefirmaet, som han er medejer af.

- Jeg kan godt lide den arbejdsrytme, der er her på havnen, hvor man tager tidligt ud og opkøber, producerer og sælger. Du afslutter forretningen hver dag, fortæller Christian - og illustrerer med en bunke papir, hvordan det var anderledes langsomt hos politiet.

Christians farfar etablerede Erling Grønkjær Fiskeeksport A/S i 1967. Torben har altid været med, men han vil i nær fremtid komme til at spille en mindre rolle i firmaet.

- Jeg bliver 66, og det er naturligt at begynde at tæn-

ke på et generationsskifte. Men jeg kan slet ikke se, at jeg kommer i hold, siger Torben.

Medejer Poul Østergaard er blevet "adopteret" ind i familiefirmaet for 15 år siden.

Poul og Christian har bestemte firmaer, som de køber ind for.

- Vi har blandt andet et godt samarbejde med Hjem-

fisk, der laver delikatesser og røgvare. De har den samme filosofi som os om at satse på høj kvalitet, siger Christian.

Grønkjær Fiskeeksport er selv begyndt at satse på de-

tailsalg til forbrugere. Alle produkter er forarbejdet og enkeltfrosne samme dag, som de købes på auktionen.

Der kan leveres til arbejdspladser - eller folk kan købe direkte på adressen i Hanstholm.

Men trio af opkøbere og sælgere fra familiefirmaet samarbejder med alle på havnen, og Torben har en helt særlig niche.

Han opkøber fiskefraskær, der sælges til Dansk Pelsdyrfoder.

- Vi har mange strenge at spille på, understreger Christian Grønkjær.



Erling Grønkjær Fiskeeksport A/S beskæftiger gennemsnitligt otte mand i produktionen, hvor Valli Petrea er den uformelle leder. Denne dag forarbejdes 35 kasser havtaske til et tysk firma.